

Directrices de modelos de precios

Introducción general

El Programa de miembro proveedor (SMP) de Ariba le permite aprovechar al máximo los beneficios que recibe su empresa al combinar la funcionalidad de valor añadido con servicios diseñados especialmente en función de su nivel de participación en Ariba[®] Network. En el Programa de miembro proveedor hay dos componentes: los paquetes de suscripciones y el servicio Network Transaction Service.

Los **paquetes de suscripciones** ofrecen las prestaciones y servicios adecuados para su nivel actual de actividad en Ariba Network, facilitando además el aumento de sus capacidades para que pueda colaborar con más eficacia con los clientes y potenciar al máximo su ROI en comercio empresarial. Se ofrecen cinco niveles de suscripción:

- **Ariba Network Standard:** Diseñada para vendedores con un bajo volumen de transacciones y para aquellos que acaban de comenzar en Ariba Network, esta suscripción le ofrece todo lo que necesita para realizar transacciones con los clientes, permitiéndole gestionar su contenido y catálogos de productos, pedidos de compra y facturas, todo en el mismo sitio.
- **Ariba Network Select:** Esta suscripción le permite crear capacidades de comercio de colaboración adicionales con funcionalidades y recursos tecnológicos que le ayudarán a ofrecer un mejor servicio a sus clientes.
- **Ariba Network Premier:** La suscripción Premier le ayuda a ampliar sus capacidades de comercio de colaboración con protocolos de integración y acceso a soporte técnico, permitiéndole automatizar el envío y la recepción de pedidos y facturas entre sus sistemas, sus clientes y Ariba Network.
- **Ariba Network Enterprise:** Esta suscripción le permite transformar sus capacidades de comercio de colaboración a través de la integración con Ariba Integration Connector, gestionado por Dell Boomi¹, para posibilitar la conectividad básica con su sistema interno, los servicios de gestión de programas y los servicios de validación que garantizan que puede ofrecer la información más precisa y útil a sus clientes.
- **Ariba Network Enterprise Plus:** La suscripción Enterprise Plus le ofrece todo lo que necesita para convertir el comercio de colaboración en una ventaja competitiva, incluyendo la integración ampliada con Ariba Integration Connector, gestionado por Dell Boomi, para posibilitar la conectividad con su sistema interno, los servicios de gestión de programas y los servicios de validación que le permitirán brindar la experiencia de colaboración totalmente automatizada y sin problemas que esperan sus clientes.

El servicio **Network Transaction Service (NTS)** le permite colaborar con los clientes durante el proceso de pedido, enviar facturas y otros documentos, así como gestionar catálogos de manera fiable y segura en Ariba Network.

Estructura de cuotas

Cuotas de los paquetes de suscripciones

Suscripción Standard

Recibirá automáticamente la suscripción Standard (sin coste) hasta que 1) negocie cinco o más documentos y 2) supere el límite del volumen de negociaciones con cargo (mostrado en la Tabla 1) en al menos una relación con un cliente y al año. Después de esto, sus cuotas de SMP se determinan en función del volumen financiero que negocie al año con todos los clientes a través de Ariba Network, así como por su uso de tecnología.

Si no ha superado ambos límites en al menos una relación de cliente, continuará en el nivel Standard y seguirá negociando sin pagar cuotas.

En la tabla siguiente se muestra el límite del volumen de negociaciones con cargo en las monedas localizadas, de acuerdo con el país o región.

¹ La solución Ariba Integration Connector, gestionada por Dell Boomi, se ofrece en inglés y está sujeta a condiciones de uso adicionales de Norteamérica y Europa. La compatibilidad real de una conexión depende de varios factores, incluyendo los requisitos del comprador en Ariba Network y las posibilidades de configuración del software de contabilidad comercial. Los vendedores que no usan una solución Ariba Integration Connector pueden elegir en su lugar recibir horas de consultoría con el equipo de Ariba Integration Services. Póngase en contacto con el Servicio de asistencia al cliente global para obtener más información.

Programa de miembro proveedor de Ariba Network

País o región ²	Límite superado de volumen de negociaciones ³	Cuota de suscripción
América del Norte y del Sur		
Canadá	Menos de 50.000 CAD	Gratuita
México	Menos de 50.000 USD	Gratuita
Estados Unidos	Menos de 50.000 USD	Gratuita
APAC (Asia-Pacífico)		
Australia	Menos de 45.000 AUD	Gratuita
China	Menos de 310.000 CNY	Gratuita
Japón	Menos de 4.000.000 JPY	Gratuita
Singapur	Menos de 60.000 SGD	Gratuita
Otros APAC	Menos de 50.000 USD	Gratuita
EMEA		
Suiza	Menos de 45.000 CHF	Gratuita
Reino Unido	Menos de 30.000 GBP	Gratuita
Otros EMEA	Menos de 35.000 EUR	Gratuita

²Para obtener más información sobre otros países o regiones, consulte <http://www.ariba.com/solutions/sell/supplier-membership-program/pricing/smp-regional-pricing>.

³En cualquier relación individual de cliente por año

Tabla 1: Suscripción Standard sin coste

Suscripciones Select, Premier, Enterprise y Enterprise Plus

Cuando haya superado los dos límites con cargo descritos anteriormente en al menos una relación de cliente, pasará a un nivel de suscripción más avanzado, que se cobra en función de su volumen de negociaciones anual en todas las relaciones de cliente. En la tabla siguiente se muestran los niveles superados de los volúmenes de transacciones para cada paquete de suscripción pagado en monedas localizadas según el país o región.

País o región	Paquete de suscripción ⁴							
	Select		Premier		Enterprise		Enterprise Plus	
	Límites superados en el volumen de negociaciones	Cuota de suscripción	Límites superados en el volumen de negociaciones	Cuota de suscripción	Límites superados en el volumen de negociaciones	Cuota de suscripción	Límites superados en el volumen de negociaciones	Cuota de suscripción
América del Norte y del Sur								
Canadá	De 50.000 a menos de 245.000 CAD	50 CAD	De 245.000 a menos de 1.000.000 CAD	495 CAD	De 1.000.000 a menos de 10.000.000 CAD	2.495 CAD	10.000.000 CAD o más	7.495 CAD
México	De 50.000 a menos de 250.000 USD	50 USD	De 250.000 a menos de 1.000.000 USD	495 USD	De 1.000.000 a menos de 10.000.000 USD	2.495 USD	10.000.000 USD o más	7.495 USD
Estados Unidos	De 50.000 a menos de 250.000 USD	50 USD	De 250.000 a menos de 1.000.000 USD	495 USD	De 1.000.000 a menos de 10.000.000 USD	2.495 USD	10.000.000 USD o más	7.495 USD
APAC (Asia-Pacífico)								
Australia	De 45.000 a menos de 235.000 AUD	51 AUD	De 235.000 a menos de 940.000 AUD	500 AUD	De 940.000 a menos de 9.000.000 AUD	2.495 AUD	9.000.000 AUD o más	7.295 AUD
China	De 310.000 a menos de 1.500.000 CNY	335 CNY	De 1.500.000 a menos de 6.000.000 CNY	3.295 CNY	De 6.000.000 a menos de 60.000.000 CNY	16.795 CNY	60.000.000 CNY o más	49.950 CNY
Japón	De 4.000.000 a menos de 20.500.000 JPY	4.495 JPY	De 20.500.000 a menos de 80.000.000 JPY	44.000 JPY	De 80.000.000 a menos de 800.000.000 JPY	219.000 JPY	800.000.000 JPY o más	629.500 JPY
Singapur	De 60.000 a menos de 310.000 SGD	68 SGD	De 310.000 a menos de 1.200.000 SGD	665 SGD	De 1.200.000 a menos de 12.000.000 SGD	3.195 SGD	12.000.000 SGD o más	9.495 SGD
Otros APAC	De 50.000 a menos de 250.000 USD	50 USD	De 250.000 a menos de 1.000.000 USD	495 USD	De 1.000.000 a menos de 10.000.000 USD	2.495 USD	10.000.000 USD o más	7.495 USD
EMEA								
Suiza	De 45.000 a menos de 225.000 CHF	47 CHF	De 225.000 a menos de 950.000 CHF	445 CHF	De 950.000 a menos de 8.500.000 CHF	2.395 CHF	8.500.000 CHF o más	6.895 CHF
Reino Unido	De 30.000 a menos de 155.000 GBP	33 GBP	De 155.000 a menos de 625.000 GBP	330 GBP	De 625.000 a menos de 6.250.000 GBP	1.645 GBP	6.250.000 GBP o más	4.895 GBP
Otros EMEA	De 35.000 a menos de 185.000 EUR	39 EUR	De 185.000 a menos de 745.000 EUR	395 EUR	De 745.000 a menos de 7.500.000 EUR	1.945 EUR	7.500.000 EUR o más	5.795 EUR

⁴Los vendedores que superen ambos límites con cargo descritos anteriormente y utilicen tecnologías cXML o EDI recibirán automáticamente la suscripción Premier o superior.

Tabla 2: Suscripciones Select, Premier, Enterprise y Enterprise Plus

Acerca de Ariba, una empresa SAP

Ariba es la principal red de comercio empresarial del mundo. Ariba combina las aplicaciones líderes del sector basadas en la nube con la comunidad comercial en web más grande del mundo para ayudar a las empresas a detectar una red global de socios, y colaborar con ellos. Con Ariba® Network, negocios de todos los tamaños pueden conectar con sus socios comerciales en cualquier lugar y en cualquier momento y desde cualquier aplicación o dispositivo para comprar, vender y gestionar su efectivo con más eficiencia y eficacia que nunca. Empresas de todo el mundo utilizan Ariba Network para simplificar el comercio inter-empresarial y mejorar los resultados que ofrecen. Únase a ellas en: www.ariba.com

Cuotas de Network Transaction Service

Cuando haya alcanzado el nivel de suscripción de pago, se aplican también las cuotas de NTS y se calculan como un pequeño porcentaje (0,155%) de su volumen total de negociaciones en todas sus relaciones de clientes. Para garantizar que no se penalizan las relaciones con volúmenes elevados, Ariba limita las cuotas de NTS para cada relación comprador-vendedor una vez que se alcanza un volumen de negociaciones anual específico.

En la Tabla 3 se listan los volúmenes de negociaciones con cargo máximos y los límites máximos anuales en las monedas localizadas, de acuerdo con el país o región.

País o región	Volumen de negociaciones máximo con cargo ⁵	Límite máximo anual
América del Norte y del Sur		
Canadá	12.900.000 CAD	20.000 CAD
México	12.900.000 USD	20.000 USD
Estados Unidos	12.900.000 USD	20.000 USD
APAC (Asia-Pacífico)		
Australia	13.226.000 AUD	20.500 AUD
China	86.452.000 CNY	134.000 CNY
Japón	1.129.032.000 JPY	1.750.000 JPY
Singapur	17.097.000 SGD	26.500 SGD
Otros APAC	12.900.000 USD	20.000 USD
EMEA		
Suiza	12.484.000 CHF	19.350 CHF
Reino Unido	8.516.000 GBP	13.200 GBP
Otros EMEA	10.000.000 EUR	15.500 EUR

⁵ Por relación de cliente al año

Tabla 3: Volúmenes de negociaciones máximos con cargo de NTS y límites máximos anuales

Actualización del paquete de suscripción

Están disponibles actualizaciones de la suscripción si desea disfrutar de las funciones, servicios y ventajas de los paquetes Business, Premier, Enterprise o Enterprise Plus, pero todavía no se califica para estos paquetes debido a su volumen de transacciones actual. Puede obtener más información en la página "Suscripciones de servicios" (Service Subscriptions) de Ariba Network.

Copyright © 2013 Ariba, Inc. Todos los derechos reservados. Ariba y el logotipo de Ariba son marcas comerciales registradas de Ariba, Inc. Ariba PunchOut, Ariba Ready y Ariba LIVE son marcas comerciales o marcas de servicio de Ariba, Inc. Todos los demás nombres de productos o marcas pueden ser marcas comerciales o marcas comerciales registradas de sus respectivas compañías u organizaciones en Estados Unidos u otros países. Ariba es una empresa SAP.

5/13

Ariba, una empresa SAP

910 Hermosa Court, Sunnyvale, CA 94085

Llamada gratuita (EE.UU.): 1 866 772 7422 | Fuera de EE.UU.: +1 650 390 1000

www.ariba.com

